

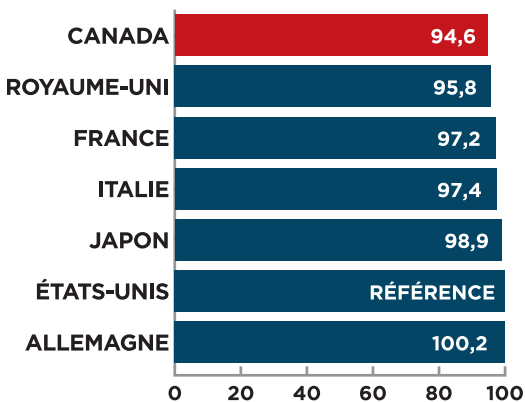
# AVANTAGES DU CANADA SUR LE PLAN DES COÛTS ET DE LA FISCALITÉ - INSTRUMENTS MÉDICAUX

Le secteur canadien des instruments médicaux, très diversifié et à forte intensité de R-D, est fondé sur la technologie et axé sur l'exportation. Ce secteur regroupe quelque 1 500 entreprises qui emploient 35 000 personnes. En 2013, les exportations du secteur se sont élevées à plus de 1,9 milliard de dollars. L'un des principaux facteurs de réussite du secteur canadien des instruments médicaux est un cadre concurrentiel au chapitre des coûts d'exploitation et de la fiscalité des entreprises.

Dans son étude de 2014 portant sur lieux d'affaires dans le monde, *Choix concurrentiels*<sup>1</sup>, KPMG a constaté que le Canada offre aux entreprises de fabrication d'instruments médicaux la structure de coûts d'exploitation et le fardeau fiscal les plus avantageux parmi les pays du G-7. Certains éléments de cette étude sont présentés ci-dessous et mettent en lumière les coûts d'exploitation et le fardeau fiscal pour un fabricant d'instruments médicaux mécaniques.



## FABRICATION D'INSTRUMENTS MÉDICAUX INDICE DES COÛTS RÉSULTATS DU G-7 (ÉTATS-UNIS = 100,0)



## FAITS SAILLANTS SUR LES COÛTS AU CANADA

- Les entreprises de fabrication d'instruments médicaux établies au Canada bénéficient de coûts totaux de main-d'œuvre inférieurs de 12,4 p. 100 à ceux des entreprises établies aux États-Unis. Cet écart s'explique en grande partie par les coûts de soins de santé des employés moins élevés au Canada.
- Les coûts liés à la location d'installations industrielles sont très abordables au Canada; ils sont de 36 p. 100 inférieurs à la moyenne des coûts des pays du G-7 pour une entreprise d'instruments médicaux.
- Les faibles coûts des services publics font également partie des avantages du Canada. Celui-ci se classe au second rang des pays du G-7 pour ce qui est des faibles coûts d'électricité pour un client industriel comme une entreprise de fabrication d'instruments médicaux, et les coûts du gaz naturel sont inférieurs de plus du tiers à ceux de cinq pays du G-7.
- La fiscalité représente la dernière composante des avantages du Canada sur le plan des coûts, le tout étant présenté plus en détail à la page suivante.
- Lorsque tous les facteurs de coûts sont pris en considération, le Canada offre la structure de coûts d'entreprise la plus basse parmi tous les pays du G-7; les coûts totaux d'exploitation y sont de 5,4 p. 100 inférieurs à ceux des États-Unis.

## INCIDENCE DES TAUX DE CHANGE

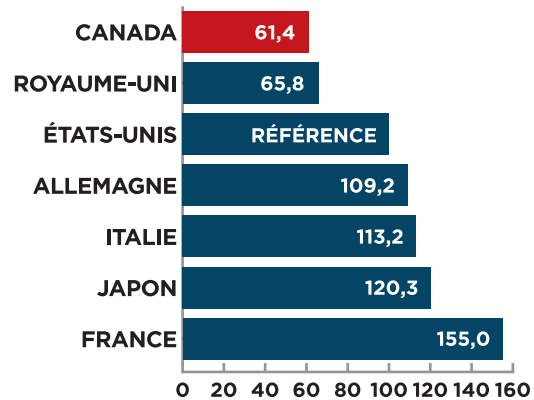
L'édition 2014 de *Choix concurrentiels* a été publiée en mars 2014. Les résultats de cette étude, y compris les résultats présentés ici, se fondent sur les taux de change qui étaient en vigueur au quatrième trimestre de 2013. Ces résultats sont sensibles à la fluctuation des taux de change.

Au cours de l'année 2014, le dollar américain s'est apprécié par rapport à la plupart des devises dans le monde, y compris le dollar canadien. Pour l'entreprise de fabrication d'instruments médicaux modèle, l'avantage du Canada sur le plan des coûts par rapport aux États-Unis **augmente et passe de 5,4 à 9,3 p. 100**, en fonction des taux de change de janvier 2015. La vigueur comparative du dollar américain accroît considérablement l'avantage du Canada sur le plan des coûts pour les entreprises internationales d'instruments médicaux.

<sup>1</sup> *Choix concurrentiels, Guide de KPMG sur les coûts d'exploitation à l'étranger et Choix concurrentiels, Rapport spécial – Pleins feux sur la fiscalité* sont accessibles aux fins de téléchargement à [CompetitiveAlternatives.com](http://CompetitiveAlternatives.com).



## FABRICATION D'INSTRUMENTS MÉDICAUX INDICE DE FARDEAU FISCAL GLOBAL<sup>3</sup> RÉSULTATS DU G-7 (ÉTATS-UNIS = 100,0)



### EMPLACEMENTS RECHERCHÉS À FAIBLE COÛT

Indice du coût d'exploitation de quelques villes canadiennes (États-Unis = 100,0) :

<b>A</b>	Charlottetown	91,6
<b>B</b>	Moncton	91,9
<b>C</b>	Fredericton	92,6
<b>D</b>	Winnipeg	93,2
<b>E</b>	Montréal	94,2
<b>F</b>	Saskatoon	94,3
<b>G</b>	Toronto	95,0

### FAITS SAILLANTS SUR LA FISCALITÉ AU CANADA<sup>2</sup>

- Cette entreprise orientée vers la fabrication d'instruments médicaux fait des investissements modestes dans la R-D liée aux produits et aux processus. Les généreux crédits d'impôt du Canada pour les activités de R-D font baisser à 15,3 p. 100 le taux effectif d'imposition du revenu pour ce type de société, soit le deuxième taux le plus bas des pays du G-7.
- Les coûts de main-d'œuvre découlant de la législation canadienne et d'autres taxes et impôts sur les sociétés sont également peu élevés, ce qui classe le Canada au troisième rang parmi les pays du G-7 dans ces deux catégories d'imposition.
- Dans l'ensemble, l'indice de fardeau fiscal global du Canada pour cette entreprise d'instruments médicaux modèle est de 61,4; c'est l'indice le plus faible parmi les pays du G-7 et il reflète des coûts fiscaux totaux de 38,6 p. 100 inférieurs à ceux des États Unis.

### RÉSUMÉ DES PARAMÈTRES D'EXPLOITATION

#### ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE : FABRICATION DE PIÈCES D'AÉRONEF

<b>Besoins en installations</b>	
Location d'un site industriel (16 187 m <sup>2</sup> )	4 acres
Superficie de l'usine (6 503 m <sup>2</sup> )	70 000 pi <sup>2</sup>
<b>Main-d'œuvre</b>	
Gestion	6
Ventes et administration	15
Production/développement de produits non spécialisés	
• Professionnels, techniciens	32
• Opérateurs	34
• Travailleurs non qualifiés	10
Autre	3
Nombre total d'employés	100
<b>Autres besoins initiaux en investissement</b>	
Machinerie et équipement - en milliers de dollars américains	14 500 \$
Matériel de bureau - en milliers de dollars américains	200 \$
Matériel de R-D - en milliers de dollars américains	300 \$
Inventaire - en milliers de dollars américains	3 400 \$
Financement par actions - % des coûts de projet	55 %
<b>Besoins énergétiques</b>	
Consommation mensuelle d'électricité	140 000 kWh
Consommation mensuelle de gaz (6 799 m <sup>3</sup> )	2 400 CCF
<b>Autres caractéristiques d'exploitation annuelle</b>	
Ventes à pleine capacité de production - en milliers de dollars américains	25 000 \$
Matériel et autres coûts directs - % des ventes	30 %
Autres coûts d'exploitation - % des ventes	5 %
Investissement en R-D déductible - % des ventes	3,4 %

<sup>2</sup> Les calculs de MMK Consulting Inc. se fondent sur des données détaillées de *Choix concurrentiels, Rapport spécial - Pleins feux sur la fiscalité*, lequel a publié uniquement des résultats fiscaux par secteur.

<sup>3</sup> Les calculs de MMK Consulting Inc. se fondent sur des données détaillées de *Choix concurrentiels, Rapport spécial - Pleins feux sur la fiscalité*, lequel a publié uniquement des résultats fiscaux par secteur.

