

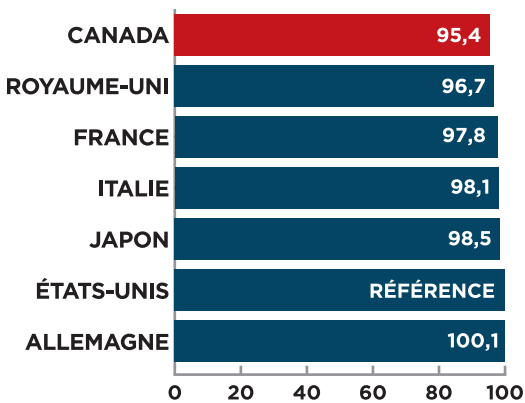
AVANTAGES DU CANADA SUR LE PLAN DES COÛTS ET DE LA FISCALITÉ – PRODUITS PHARMACEUTIQUES

Le Canada offre un cadre dynamique et novateur aux entreprises pharmaceutiques. En 2013, on comptait 27 000 personnes travaillant pour des fabricants canadiens de produits pharmaceutiques dans 490 établissements. L'un des principaux facteurs de réussite du secteur pharmaceutique au Canada est un milieu concurrentiel au chapitre des coûts d'exploitation et de la fiscalité des entreprises.

Dans son étude de 2014 portant sur les lieux d'affaires dans le monde, *Choix concurrentiels*¹, KPMG a constaté que le Canada offre aux entreprises pharmaceutiques la structure de coûts d'exploitation et le fardeau fiscal les plus avantageux parmi les pays du G-7. Certains éléments de cette étude sont présentés ci-dessous et mettent en lumière les coûts d'exploitation et le fardeau fiscal pour un fabricant indépendant de médicaments d'ordonnance.



PRODUCTION PHARMACEUTIQUE INDICE DES COÛTS RÉSULTATS DU G-7 (ÉTATS-UNIS = 100,0)



FAITS SAILLANTS SUR LES COÛTS AU CANADA

- Les entreprises pharmaceutiques établies au Canada bénéficient de coûts totaux de main-d'œuvre inférieurs de 12,0 p. 100 à ceux des entreprises établies aux États-Unis. Cet écart s'explique en grande partie par les coûts de santé moindres des employés au Canada.
- Les coûts liés à la location d'installations industrielles au Canada sont très abordables : ils sont de 36 p. 100 inférieurs à la moyenne des coûts des pays du G-7 pour un fabricant de médicaments d'ordonnance.
- Les faibles coûts des services publics font également partie des avantages du Canada sur le plan des coûts. Pour ce type d'entreprise, les coûts d'électricité pour un client industriel au Canada se classent au deuxième rang parmi les pays du G-7, alors que les coûts du gaz naturel sont inférieurs de plus de 50 p. 100 à ceux de cinq pays du G-7.
- La fiscalité représente la dernière composante des avantages du Canada sur le plan des coûts, le tout étant présenté plus en détail à la page suivante.
- Lorsque tous les facteurs de coûts sont pris en considération, le Canada offre la structure de coûts d'entreprise la plus basse parmi tous les pays du G-7; les coûts totaux d'exploitation y sont de 4,6 p. 100 inférieurs à ceux des États-Unis.

INCIDENCE DES TAUX DE CHANGE

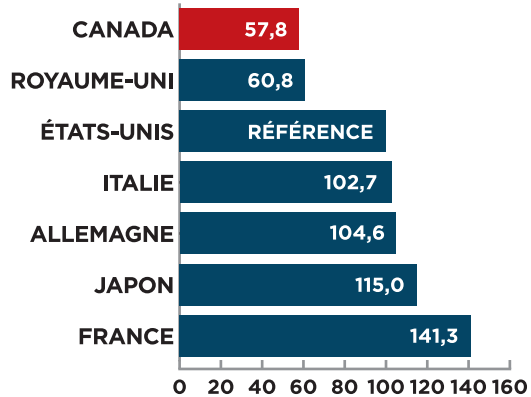
L'édition 2014 de *Choix concurrentiels* a été publiée en mars 2014. Les résultats de cette étude, y compris les résultats présentés ici, se fondent sur les taux de change qui étaient en vigueur au quatrième trimestre de 2013. Ces résultats sont sensibles à la fluctuation des taux de change.

Au cours de l'année 2014, le dollar américain s'est apprécié par rapport à la plupart des devises dans le monde, y compris le dollar canadien. Pour l'entreprise de produits pharmaceutiques modèle, l'avantage du Canada sur le plan des coûts par rapport aux États-Unis **augmente et passe de 4,6 à 7,6 p. 100**, en fonction des taux de change de janvier 2015. La vigueur comparative du dollar américain accroît considérablement l'avantage du Canada sur le plan des coûts pour les entreprises internationales de produits pharmaceutiques.

¹ *Choix concurrentiels, Guide de KPMG sur les coûts d'exploitation à l'étranger et Choix concurrentiels, Rapport spécial – Pleins feux sur la fiscalité* sont accessibles aux fins de téléchargement à CompetitiveAlternatives.com.



PRODUCTION PHARMACEUTIQUE INDICE DE FARDEAU FISCAL GLOBAL³ RÉSULTATS DU G-7 (ÉTATS-UNIS = 100,0)



EMPLACEMENTS RECHERCHÉS À FAIBLE COÛT

Indice du coût d'exploitation de quelques villes canadiennes (États-Unis = 100,0) :

A	Moncton	93,7
B	Charlottetown	93,7
C	Fredericton	94,1
D	Montréal	95,0
E	Winnipeg	95,3
F	Toronto	95,7
G	Saskatoon	95,8

FAITS SAILLANTS SUR LA FISCALITÉ AU CANADA²

- Bien que la recherche soit prépondérante dans l'ensemble de l'industrie des produits pharmaceutiques, cette entreprise de fabrication investit relativement peu dans la R-D liée aux processus. Malgré cela, les crédits du Canada contribuent à faire baisser à 16,3 P. 100 le taux effectif d'imposition des sociétés, ce qui en fait le deuxième taux le plus bas parmi les pays du G-7.
- Les coûts de main-d'œuvre découlant de la législation canadienne et d'autres taxes et impôts sur les sociétés sont également relativement peu élevés, le Canada se classant au troisième rang parmi les pays du G-7 pour ces deux catégories de charges fiscales.
- Dans l'ensemble, l'indice de fardeau fiscal global du Canada pour ce fabricant de produits pharmaceutiques modèle est de 57,8 — il s'agit de l'indice le plus faible parmi les pays du G-7 et il reflète des coûts fiscaux globaux de 42,2 p. 100 inférieurs à ceux des États-Unis.

RÉSUMÉ DES PARAMÈTRES D'EXPLOITATION

ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE : FABRICATION DE PRODUITS PHARMACEUTIQUES

Besoins en installations	
Location d'un site industriel (20 234 m ²)	5 acres
Superficie de l'usine (6 503 m ²)	70 000 pi ²
Main-d'œuvre	
Gestion	7
Ventes et administration	16
Production/développement de produits non spécialisés	
• Professionnels, techniciens	60
• Opérateurs	22
• Travailleurs non qualifiés	15
Autre	4
Nombre total d'employés	124
Autres besoins initiaux en investissement	
Machinerie et équipement - en milliers de dollars américains	24 000 \$
Matériel de bureau - en milliers de dollars américains	200 \$
Matériel de R-D - en milliers de dollars américains	500 \$
Inventaire - en milliers de dollars américains	10 000 \$
Financement par actions - % des coûts de projet	50 %
Besoins énergétiques	
Consommation mensuelle d'électricité	160 000 kWh
Consommation mensuelle de gaz (28 329 m ³)	10 000 CCF
Autres caractéristiques d'exploitation annuelle	
Ventes à pleine capacité de production - en milliers de dollars américains	40 000 \$
Matériel et autres coûts directs - % des ventes	27 %
Autres coûts d'exploitation - % des ventes	15 %
Investissement en R-D déductible - % des ventes	2,6 %

² Les calculs de MMK Consulting Inc. se fondent sur des données détaillées de *Choix concurrentiels, Rapport spécial - Pleins feux sur la fiscalité*, lequel a publié uniquement des résultats fiscaux par secteur.

³ Les calculs de MMK Consulting Inc. se fondent sur des données détaillées de *Choix concurrentiels, Rapport spécial - Pleins feux sur la fiscalité*, lequel a publié uniquement des résultats fiscaux par secteur.

