

LES AVANTAGES DU CANADA EN MATIÈRE DE COÛTS ET D'IMPOSITION AGROALIMENTAIRE

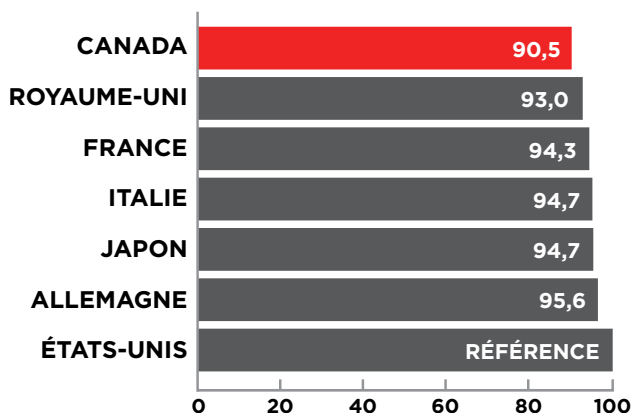


L'agroalimentaire constitue la plus importante industrie manufacturière du Canada et génère des revenus de 108 milliards de dollars. Le Canada se classe au cinquième rang des plus grands exportateurs de produits agricoles du monde. Un des facteurs clés de son succès dans ce secteur est un environnement concurrentiel en matière de coûts et d'imposition, ainsi qu'une abondance d'intrants (produits primaires et transformés). En effet, quelque 50 % des produits agricoles bruts sont produits au Canada.

Dans son rapport d'étude *Choix concurrentiels*¹ de 2016, qui compare divers endroits où faire des affaires dans le monde, KPMG a constaté que le Canada offre à l'industrie agroalimentaire le régime de coûts d'exploitation et le fardeau fiscal d'entreprise les plus bas du G7. Les précisions ci-dessous portent sur le coût d'exploitation et les impôts applicables à une petite entreprise indépendante de transformation des aliments.



INDICE DES COÛTS DE TRANSFORMATION DES ALIMENTS : RÉSULTATS DU G7 (ÉTATS-UNIS = 100,0)



LES COÛTS AU CANADA : FAITS SAILLANTS

- Les entreprises de transformation des aliments établies au Canada bénéficient de coûts totaux de main-d'œuvre de 32,2 % inférieurs à ceux des États-Unis. Les faibles coûts des services de santé pour les employés au Canada concourent à ces économies.
- La location d'installations industrielles au Canada est très abordable, soit des coûts de 40 % inférieurs à la moyenne du G7 pour cette entreprise modèle de transformation des aliments.
- Les faibles coûts liés aux services publics constituent un autre avantage des affaires au Canada. Pour cette entreprise modèle, les coûts industriels liés à l'électricité et au gaz naturel se classent au premier rang des plus faibles du G7.
- Les impôts représentent le dernier volet de l'avantage du Canada sur le plan des coûts, tel qu'indiqué à la page suivante.
- Lorsque l'on combine tous ces éléments de coût, le Canada offre l'environnement de coût d'exploitation le plus bas de tous les pays du G7, son coût d'exploitation total étant de 9,5 % inférieur à celui des États-Unis.

IMPACT DU TAUX DE CHANGE

L'édition 2016 de *Choix concurrentiels* a été publiée en mars 2016. Les résultats de cette étude, y compris ceux qui figurent dans le présent document, reflètent les taux de change en vigueur au quatrième trimestre de 2015. Ces résultats sont sensibles aux fluctuations des taux de change.

Au cours de l'année 2016, le dollar canadien a pris un peu de valeur par rapport au dollar américain. Pour l'entreprise modèle de transformation des aliments, les avantages du Canada sur le plan des coûts par rapport aux États-Unis diminuent un peu, soit de 9,5 % à 9,0 %, si l'on utilise le taux de change de septembre 2016. La force soutenue du dollar américain contribue considérablement à la hausse des avantages du Canada sur le plan des coûts pour les entreprises étrangères de transformation des aliments.



POINTS CHAUDS : FAIBLES COÛTS

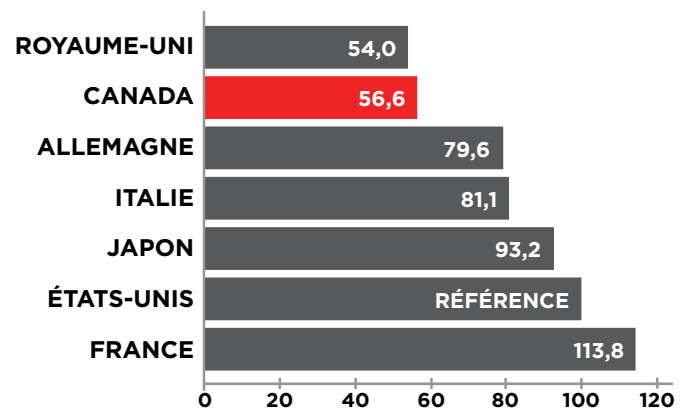
Classement parmi 103 villes du G7 selon l'indice des coûts d'entreprise (États-Unis = 100,0)

1	Barrie	90,4
4	Québec	90,7
7	Gatineau (région de la capitale nationale)	91,4
8	Kelowna	91,6
10	Calgary	91,9
12	Charlottetown	92,2
16	Saskatoon	93,1

LES TAUX D'IMPOSITION AU CANADA : POINTS SAILLANTS²

- Bien que l'industrie agroalimentaire dans son ensemble effectue d'importants investissements dans la mise au point de nouveaux produits, l'entreprise modèle indique une transformation des aliments axée sur la production. Le taux réel d'impôt sur les sociétés pour cette entreprise modèle se chiffre à 23,5 %, soit au deuxième rang des taux les plus faibles du G7.
- Le fardeau fiscal lié aux coûts de main-d'œuvre prévus par la loi au Canada le classe au deuxième rang du G7; les autres impôts sur les sociétés sont aussi relativement faibles et classent le Canada au troisième rang du G7.
- Dans l'ensemble, l'indice d'imposition totale pour cette entreprise modèle de transformation des aliments est 56,6, au deuxième rang du G7. Ce chiffre reflète les coûts totaux d'imposition de 43,4 % inférieurs à ceux aux États Unis.

INDICE D'IMPOSITION TOTALE² : TRANSFORMATION DES ALIMENTS, RÉSULTATS DU G7 (ÉTATS-UNIS = 100,0)



RÉSUMÉ DES PARAMÈTRES D'EXPLOITATION

ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE : TRANSFORMATION DES ALIMENTS

Besoins en matière d'installations

Location de site industriel (12 141 m ²)	3 acres
Taille de l'usine (4 645 m ²)	50 000 pi ²

Main-d'œuvre

Gestion	6
Ventes et administration	12
Production (autre que la mise au point des produits)	
- Professionnels, techniciens	14
- Opérateurs	43
- Travailleurs non qualifiés	32
Autres	3
Nombre total d'employés	110

Autres besoins en investissement initial

Machines et équipement - en milliers de \$US	18 000 \$
Matériel de bureau - en milliers de \$US	300 \$
Équipement de R-D - en milliers de \$US	--
Invantaire - en milliers de \$US	2 000 \$
Financement par actions - en % des coûts de projet	50 %

Besoins en énergie

Électricité : consommation mensuelle	370 000 kWh
Gaz : consommation mensuelle (20 538 m ³) - en centaines de pieds cubes	30 000

Autres caractéristiques d'exploitation annuelles

Ventes à pleine capacité de production - en milliers de \$US	40 000 \$
Matériel et autres coûts directs - en % des ventes	44 %
Autres coûts de fonctionnement - en % des ventes	6 %
Investissement : activités de R-D déductibles - en % des ventes	--

¹ Choix concurrentiels, Guide de KPMG sur les coûts d'exploitation à l'étranger, Rapport spécial : Pleins feux sur la fiscalité. Le document peut être téléchargé à partir de choixconcurrentiels.com.

² Calculs effectués par MMK Consulting Inc. d'après les données détaillées du Rapport spécial : Pleins feux sur la fiscalité, Choix concurrentiels contenant seulement la publication des résultats de l'imposition par secteur.

