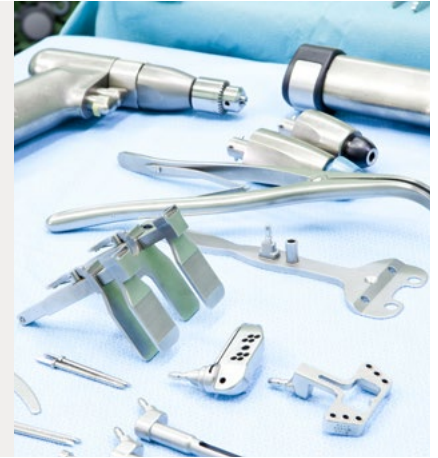


LES AVANTAGES DU CANADA EN MATIÈRE DE COÛTS ET D'IMPOSITION INSTRUMENTS MÉDICAUX

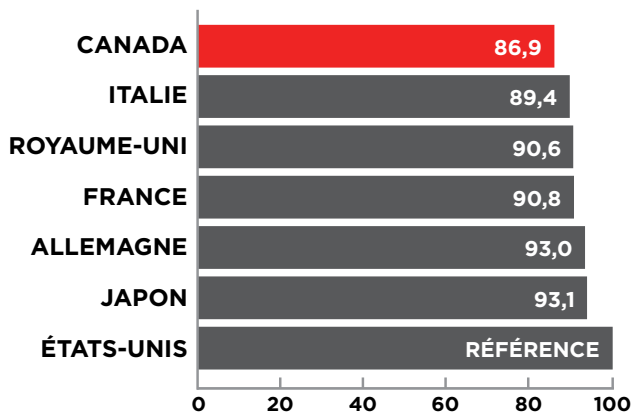


Le secteur canadien des instruments médicaux est très diversifié, est axé sur la R-D, repose sur la technologie et dépend des exportations. Quelque 1 500 entreprises y ont employé 35 000 travailleurs et exporté pour plus de 2,3 milliards de dollars en 2015. Un des facteurs clés du succès du Canada dans ce secteur est un environnement concurrentiel en matière de coûts et d'imposition.

Dans son rapport d'étude *Choix concurrentiels*¹ de 2016, qui compare divers endroits où faire des affaires dans le monde, KPMG a constaté que le Canada offre aux fabricants d'instruments médicaux le régime de coûts d'exploitation et le fardeau fiscal d'entreprise les plus bas du G7. Les précisions ci-dessous portent sur le coût d'exploitation et les impôts applicables à un fabricant d'instruments médicaux mécaniques.



INDICE DES COÛTS DE FABRICATION D'INSTRUMENTS MÉDICAUX : RÉSULTATS DU G7 (ÉTATS-UNIS = 100,0)



LES COÛTS AU CANADA : FAITS SAILLANTS

- Les entreprises d'instruments médicaux établies au Canada bénéficient de coûts totaux de main-d'œuvre de 31,7 % inférieurs à ceux des États-Unis. Les faibles coûts des services de santé pour les employés au Canada concourent à ces économies.
- Les installations industrielles au Canada sont abordables, leur location étant de 40 % inférieurs à la moyenne du G7 pour ce fabricant d'instruments médicaux.
- Les faibles coûts liés aux services publics constituent un autre avantage des affaires au Canada. Pour ce fabricant modèle, les coûts industriels liés à l'électricité sont les plus faibles du G7, alors que ceux liés au gaz naturel sont de 45 % inférieurs à ceux de cinq des autres pays du G7.
- Les impôts représentent le dernier volet de l'avantage du Canada sur le plan des coûts, tel qu'indiqué à la page suivante.
- Lorsque l'on combine tous ces éléments de coût, le Canada offre l'environnement de coût d'exploitation le plus bas de tous les pays du G7, son coût d'exploitation total étant de 13,1 % inférieur à celui des États-Unis.

IMPACT DU TAUX DE CHANGE

L'édition 2016 de *Choix concurrentiels* a été publiée en mars 2016. Les résultats de cette étude, y compris ceux qui figurent dans le présent document, reflètent les taux de change en vigueur au quatrième trimestre de 2015. Ces résultats sont sensibles aux fluctuations des taux de change.

Au cours de l'année 2016, le dollar canadien a pris un peu de valeur par rapport au dollar américain. Pour ce fabricant modèle d'instruments médicaux, les avantages du Canada sur le plan des coûts par rapport aux États-Unis diminuent un peu, soit de 13,1 % à 12,4 %, si l'on utilise le taux de change de septembre 2016. La force soutenue du dollar américain contribue considérablement à la hausse des avantages du Canada sur le plan des coûts pour les fabricants étrangers d'instruments médicaux.



POINTS CHAUDS : FAIBLES COÛTS

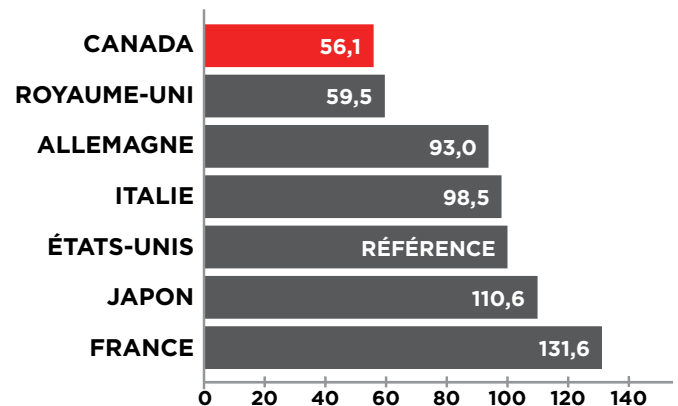
Classement parmi 103 villes du G7 selon l'indice des coûts d'entreprise (États-Unis = 100,0)

4	Winnipeg	86,0
6	Halifax	86,1
9	Montréal	86,9
10	Toronto	86,9
12	Vancouver	87,5
15	Edmonton	87,9
17	Calgary	88,2

LES TAUX D'IMPOSITION AU CANADA : POINTS SAILLANTS²

- Ce fabricant modèle d'instruments médicaux, dont les activités sont axées sur la production, effectue de légers investissements dans la R-D liée aux produits et aux processus. Les généreux crédits d'impôt à la R-D offerts par le Canada réduisent le taux réel d'impôt sur les sociétés à 20,8 %, ce qui place le Canada au deuxième rang du G7.
- Les coûts de main-d'œuvre prévus par la loi au Canada le classent au deuxième rang des pays du G7, et les coûts associés aux autres impôts sur les sociétés au Canada sont relativement faibles, au troisième rang du G7.
- Dans l'ensemble, l'indice d'imposition totale pour cette entreprise d'instruments médicaux est 56,1, soit le plus faible des pays du G7. Ce chiffre reflète les coûts totaux d'imposition de 43,9 % inférieurs à ceux aux États Unis.

INDICE D'IMPOSITION TOTALE² : FABRICATION D'INSTRUMENTS MÉDICAUX, RÉSULTATS DU G7 (ÉTATS-UNIS = 100,0)



RÉSUMÉ DES PARAMÈTRES D'EXPLOITATION

ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE : FABRICATION D'INSTRUMENTS MÉDICAUX

Besoins en matière d'installations	
Location de site industriel (16 187 m ²)	4 acres
Taille de l'usine (6 503 m ²)	70 000 pi ²
Main-d'œuvre	
Gestion	6
Ventes et administration	15
Production (autre que la mise au point des produits)	
- Professionnels, techniciens	32
- Opérateurs	34
- Travailleurs non qualifiés	10
Autres	3
Nombre total d'employés	100

Autres besoins en investissement initial	
Machines et équipement - en milliers de \$US	14 500 \$
Matériel de bureau - en milliers de \$US	200 \$
Équipement de R-D - en milliers de \$US	300 \$
Inventaire - en milliers de \$US	3 400 \$
Financement par actions - en % des coûts	55 %
Besoins en énergie	
Électricité : consommation mensuelle	140 000 kWh
Gaz : consommation mensuelle (6 799 m ³) - en centaines de pieds cubes	2 400
Autres caractéristiques d'exploitation annuelles	
Ventes à pleine capacité de production - en milliers de \$US	26 000 \$
Matériel et autres coûts directs - en % des ventes	30 %
Autres coûts de fonctionnement - en % des ventes	5 %
Investissement : activités de R-D déductibles - en % des ventes	3,3 %

¹ Choix concurrentiels, Guide de KPMG sur les coûts d'exploitation à l'étranger, Rapport spécial : Pleins feux sur la fiscalité. Le document peut être téléchargé à partir de choixconcurrentiels.com.
² Calculs effectués par MMK Consulting Inc. d'après les données détaillées du Rapport spécial : Pleins feux sur la fiscalité, Choix concurrentiels contenant seulement la publication des résultats de l'imposition par secteur.