

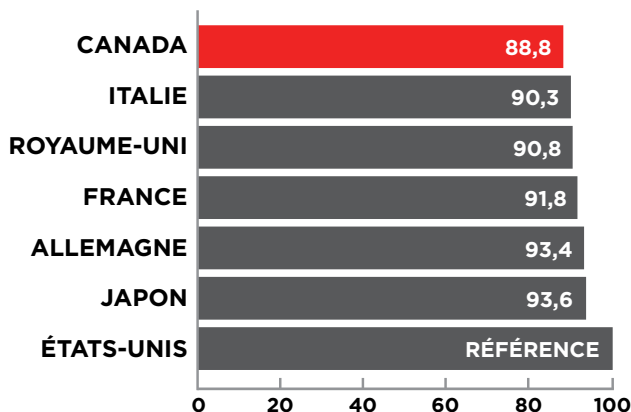
LES AVANTAGES DU CANADA EN MATIÈRE DE COÛTS ET D'IMPOSITION PRODUITS PHARMACEUTIQUES

Le Canada offre aux sociétés pharmaceutiques un environnement dynamique et novateur. Au début de 2016, les fabricants canadiens de produits pharmaceutiques employaient 27 500 travailleurs dans 490 installations. Un des facteurs clés du succès du Canada dans ce secteur est un environnement concurrentiel en matière de coûts et d'imposition.

Dans son rapport d'étude *Choix concurrentiels*¹ de 2016, qui compare divers endroits où faire des affaires dans le monde, KPMG a constaté que le Canada offre aux sociétés pharmaceutiques le régime de coûts d'exploitation et le fardeau fiscal d'entreprise les plus bas du G7. Les précisions ci-dessous portent sur le coût d'exploitation et les impôts applicables à un fabricant indépendant de médicaments sur ordonnance.



INDICE DES COÛTS DE PRODUCTION PHARMACEUTIQUE : RÉSULTATS DU G7 (ÉTATS-UNIS = 100,0)



LES COÛTS AU CANADA : FAITS SAILLANTS

- Les fabricants de produits pharmaceutiques établis au Canada bénéficient de coûts totaux de main-d'œuvre de 31,6 % inférieurs à ceux des États-Unis. Les faibles coûts des services de santé pour les employés au Canada expliquent en majeure partie ces économies.
- Les installations et les terrains industriels au Canada sont très abordables, soit des coûts de 16 % inférieurs à la moyenne du G7 pour ce fabricant modèle.
- Les faibles coûts liés aux services publics constituent un autre avantage des affaires au Canada. Pour ce fabricant modèle, les coûts industriels liés à l'électricité sont les plus faibles du G7, et les coûts du gaz naturel sont de plus de 50 % inférieurs à ceux de cinq des autres pays du G7.
- Les impôts représentent le dernier volet de l'avantage du Canada sur le plan des coûts, tel qu'indiqué à la page suivante.
- Lorsque l'on combine tous ces éléments de coût, le Canada offre l'environnement de coût d'exploitation le plus bas de tous les pays du G7, son coût d'exploitation total étant de 11,2 % inférieur à celui des États-Unis.

IMPACT DU TAUX DE CHANGE

L'édition 2016 de *Choix concurrentiels* a été publiée en mars 2016. Les résultats de cette étude, y compris ceux qui figurent dans le présent document, reflètent les taux de change en vigueur au quatrième trimestre de 2015. Ces résultats sont sensibles aux fluctuations des taux de change.

Au cours de l'année 2016, le dollar canadien a pris un peu de valeur par rapport au dollar américain. Pour le fabricant modèle de produits pharmaceutiques, les avantages du Canada sur le plan des coûts par rapport aux États-Unis diminuent un peu, soit de 11,2 % à 10,7 %, si l'on utilise le taux de change de septembre 2016. La force soutenue du dollar américain contribue considérablement à la hausse des avantages du Canada sur le plan des coûts pour les entreprises pharmaceutiques étrangères.



POINTS CHAUDS : FAIBLES COÛTS

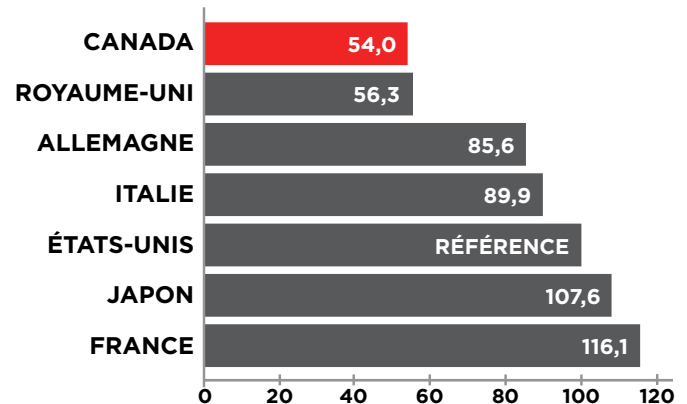
Classement parmi 103 villes du G7 selon l'indice des coûts d'entreprise (États-Unis = 100,0)

1	Fredericton	87,3
2	Moncton	87,3
4	Charlottetown	87,9
8	Winnipeg	88,6
10	Montréal	88,7
11	Toronto	88,8
13	Saskatoon	89,3

LES TAUX D'IMPOSITION AU CANADA : POINTS SAILLANTS²

- Bien que l'industrie pharmaceutique dans son ensemble requière énormément de recherche, ce fabricant modèle n'effectue que de légers investissements dans la R-D liée aux processus. Tout de même, les crédits d'impôt à la R-D offerts par le Canada réduisent le taux réel d'impôts sur les sociétés à 20,9 %, lequel se classe au deuxième rang des taux les plus faibles du G7.
- Le fardeau fiscal lié aux coûts de main-d'œuvre prévus par la loi au Canada le classe au deuxième rang du G7; les autres impôts sur les sociétés sont aussi relativement faibles et classent le Canada au troisième rang du G7.
- Dans l'ensemble, l'indice d'imposition totale pour ce fabricant modèle de médicaments est 54,0, soit le plus faible du G7. Ce chiffre reflète les coûts totaux d'imposition de 46,0 % inférieurs à ceux aux États Unis.

INDICE D'IMPOSITION TOTALE² : PRODUCTION PHARMACEUTIQUE, RÉSULTATS DU G7 (ÉTATS-UNIS = 100,0)



RÉSUMÉ DES PARAMÈTRES D'EXPLOITATION

ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE : PRODUCTION PHARMACEUTIQUE

Besoins en matière d'installations

Site industriel acheté (20 234 m ²)	5 acres
Taille de l'usine (6 503 m ²)	70 000 pi ²

Main-d'œuvre

Gestion	7
Ventes et administration	16
Production (autre que la mise au point des produits)	
- Professionnels, techniciens	60
- Opérateurs	22
- Travailleurs non qualifiés	15
Autres	4
Nombre total d'employés	124

Autres besoins en investissement initial

Machines et équipement - en milliers de \$US	24 000 \$
Matériel de bureau - en milliers de \$US	200 \$
Équipement de R-D - en milliers de \$US	500 \$
Inventaire - en milliers de \$US	10 000 \$
Financement par actions - en % des coûts	50 %

Besoins en énergie

Électricité : consommation mensuelle	160 000 kWh
Gaz : consommation mensuelle (28 329 m ³) - en centaines de pieds cubes	10 000

Autres caractéristiques d'exploitation annuelles

Ventes à pleine capacité de production - en milliers de \$US	42 000 \$
Matériel et autres coûts directs - en % des ventes	27 %
Autres coûts de fonctionnement - en % des ventes	14 %
Investissement : activités de R-D déductibles - en % des ventes	2,5 %

¹ Choix concurrentiels, Guide de KPMG sur les coûts d'exploitation à l'étranger, Rapport spécial : Pleins feux sur la fiscalité. Le document peut être téléchargé à partir de choixconcurrentiels.com.

² Calculs effectués par MMK Consulting Inc. d'après les données détaillées du Rapport spécial : Pleins feux sur la fiscalité, Choix concurrentiels contenant seulement la publication des résultats de l'imposition par secteur.



Suivez-nous sur Twitter! @investir_canada
Pour en savoir plus : www.investirauCanada.com