

LES AVANTAGES DU CANADA EN MATIÈRE DE COÛTS ET D'IMPOSITION SERVICES FINANCIERS

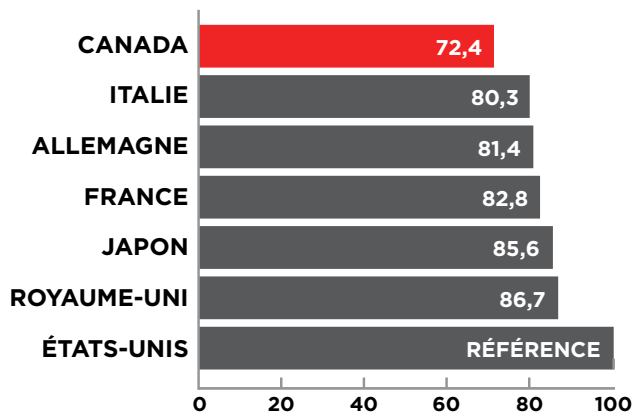


Le Canada dispose de l'un des secteurs des services financiers les plus robustes du monde : en 2015, il a contribué pour 115,2 milliards de dollars au PIB et employait 710 845 Canadiens. De plus, un environnement concurrentiel en matière de coûts et d'imposition aide à soutenir cette industrie.

Dans son rapport d'étude *Choix concurrentiels*³ de 2016, qui compare divers endroits où faire des affaires dans le monde, KPMG a constaté que le Canada offre aux entreprises de services financiers internationaux le régime de coûts d'exploitation et le fardeau fiscal d'entreprise les plus bas du G7. Les précisions ci-dessous portent sur le coût d'exploitation et les impôts applicables à une entreprise offrant à des clients étrangers des services d'opérations de change, de gestion de fonds, de commerce des valeurs mobilières ou de trésorerie.



INDICE DES COÛTS DES SERVICES FINANCIERS INTERNATIONAUX : RÉSULTATS DU G7 (ÉTATS-UNIS = 100,0)



LES COÛTS AU CANADA : FAITS SAILLANTS

- Les entreprises de services financiers internationaux établies au Canada bénéficient de coûts totaux liés à la main-d'œuvre de 34,6 % inférieurs aux mêmes coûts aux États-Unis. Des niveaux de rémunération concurrentiels, les faibles coûts de main-d'œuvre prévus par la loi et les coûts peu élevés des services de santé pour les employés concourent à ces économies offertes au Canada.
- Les plus grandes villes du Canada offrent des coûts de location de bureau dans le quartier des affaires très abordables relativement aux principales grandes villes du G7. Ces coûts représentent des économies de 42 % par rapport à la moyenne du G7 pour cette entreprise de services financiers internationaux.
- Les impôts et incitatifs fiscaux représentent le dernier volet de l'avantage du Canada sur le plan des coûts, tel qu'indiqué à la page suivante.
- Lorsque l'on combine tous ces éléments de coût, le Canada offre l'environnement de coût d'exploitation le plus bas de tous les pays du G7, son coût d'exploitation total étant de 27,6 % inférieur à celui des États Unis et de 14,3 % inférieur à celui du Royaume Uni.

IMPACT DU TAUX DE CHANGE

L'édition 2016 de *Choix concurrentiels* a été publiée en mars 2016. Les résultats de cette étude, y compris ceux qui figurent dans le présent document, reflètent les taux de change en vigueur au quatrième trimestre de 2015. Ces résultats sont sensibles aux fluctuations des taux de change.

Au cours de l'année 2016, le dollar canadien a pris un peu de valeur par rapport au dollar américain. Pour l'entreprise modèle de services financiers internationaux, les avantages du Canada sur le plan des coûts par rapport aux États-Unis diminuent un peu, soit de 27,6 % à 26,2 %, si l'on utilise le taux de change de septembre 2016. La force soutenue du dollar américain contribue considérablement à la hausse des avantages du Canada sur le plan des coûts pour les entreprises de services financiers internationaux.

POINTS CHAUDS : FAIBLES COÛTS

Classement parmi 103 villes du G7 selon l'indice des coûts d'entreprise (États-Unis = 100,0)

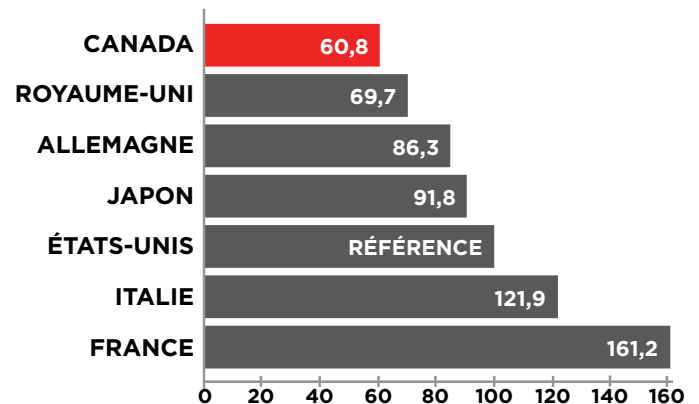
5	Halifax	67,0
13	Montréal	71,3
14	Vancouver	71,6
16	Toronto	73,5
18	Calgary	75,5



LES TAUX D'IMPOSITION AU CANADA : POINTS SAILLANTS²

- Pour cette entreprise modèle, son admissibilité à un crédit d'impôt remboursable ciblé pour la création d'emplois de services financiers internationaux à Montréal aide à réduire le taux réel d'impôt fédéral sur les sociétés à 20,8 %, soit au deuxième rang des taux les plus faibles des pays du G7.
- Les coûts de main-d'œuvre prévus par la loi au Canada sont plus faibles que dans les autres pays du G7, et les coûts associés aux autres impôts sur les sociétés sont également peu élevés, ce qui place le Canada au quatrième rang du G7 sur ce plan.
- Dans l'ensemble, l'indice d'imposition totale pour cette entreprise modèle est 60,8, soit le plus faible du G7. Ce chiffre reflète les coûts d'imposition totale au Canada de 39,2 % inférieurs à ceux des États-Unis et de 8,9% inférieurs à ceux du Royaume-Uni.

INDICE D'IMPOSITION TOTALE² : ACCUMULATEURS AVANCÉS, RÉSULTATS DU G7 (ÉTATS-UNIS = 100,0)



RÉSUMÉ DES PARAMÈTRES D'EXPLOITATION

ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE : SERVICES FINANCIERS INTERNATIONAUX

Besoins en matière d'installations	
Location de bureaux de classe A au centre-ville (1 301 m ²)	14 000 pi ²
Main-d'œuvre	
Gestion	8
Ventes et administration	34
Mise au point des produits	--
Autres	8
Nombre total d'employés	50

Besoins en énergie	
Électricité : consommation mensuelle	18 000 kWh
Autres besoins en investissement initial	
Matériel de bureau – en milliers de \$US	500 \$
Financement par actions – en % des coûts de projet	100 %
Autres caractéristiques d'exploitation annuelles	
Ventes à pleine capacité de production – en milliers de \$US	**
Autres coûts de fonctionnement – en % des ventes	3 000 \$
** Cette opération représente un centre de coûts. Aux fins d'imposition, le chiffre d'affaires attribué à l'opération est censé correspondre aux coûts de l'opération, plus une majoration de 18 %.	

¹ Choix concurrentiels, Guide de KPMG sur les coûts d'exploitation à l'étranger, Rapport spécial : Pleins feux sur la fiscalité. Le document peut être téléchargé à partir de choixconcurrentiels.com.
² Calculs effectués par MMK Consulting Inc. d'après les données détaillées du Rapport spécial : Pleins feux sur la fiscalité, Choix concurrentiels contenant seulement la publication des résultats de l'imposition par secteur.