

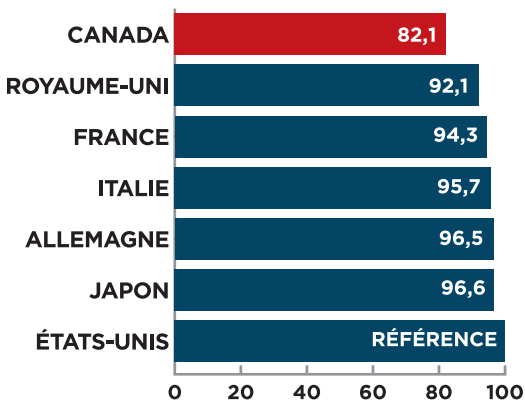
AVANTAGES DU CANADA SUR LE PLAN DES COÛTS ET DE LA FISCALITÉ – SERVICES FINANCIERS

Le Canada compte l'un des secteurs des services financiers les plus solides du monde; en 2013, celui-ci a contribué 106 milliards de dollars au produit intérieur brut et a employé 703 000 Canadiens. Le contexte canadien concurrentiel au chapitre des coûts d'exploitation et de la fiscalité des entreprises stimule cette industrie.

Dans son étude de 2014 portant sur les lieux d'affaires dans le monde, *Choix concurrentiels*¹, KPMG a constaté que le Canada offre aux sociétés offrant des services financiers à l'échelle internationale la structure de coûts d'exploitation et le fardeau fiscal des entreprises les plus bas de tous les pays du G-7. Certains éléments de cette étude sont présentés ci-dessous et mettent en lumière les coûts d'exploitation et le fardeau fiscal d'une entreprise offrant des services de change, de gestion de fonds, de négociation de valeurs et de trésorerie à des clients internationaux.



SERVICES FINANCIERS INTERNATIONAUX INDICE DES COÛTS RÉSULTATS DU G-7 (ÉTATS-UNIS = 100,0)



FAITS SAILLANTS SUR LES COÛTS AU CANADA

- Les entreprises qui offrent des services financiers à l'échelle internationale et qui sont établies au Canada bénéficient de coûts totaux de main-d'œuvre qui sont de 20,5 p. 100 inférieurs à ceux d'entreprises similaires sises aux États-Unis. Les niveaux de rémunération concurrentiels, les coûts de main-d'œuvre découlant de la législation qui sont moins élevés et les coûts de santé inférieurs pour les employés sont autant de facteurs qui concourent aux économies au Canada.
- Les principales villes au Canada offrent des coûts de location de bureaux au centre-ville qui sont très abordables par rapport à la majorité des grandes villes du G-7; elles offrent des économies de 30 p. 100 par rapport à la moyenne du G-7 pour une entreprise offrant des services financiers à l'échelle internationale.
- La fiscalité représente la dernière composante des avantages du Canada sur le plan des coûts, le tout étant présenté plus en détail à la page suivante.
- Lorsque tous les éléments de coût sont pris en compte, le Canada présente la structure de coûts d'exploitation la plus basse de tous les pays du G-7, les coûts d'exploitation totaux étant de 17,9 p. 100 inférieurs à ceux des États-Unis et de 10,0 p. 100 inférieurs à ceux du Royaume-Uni.

INCIDENCE DES TAUX DE CHANGE

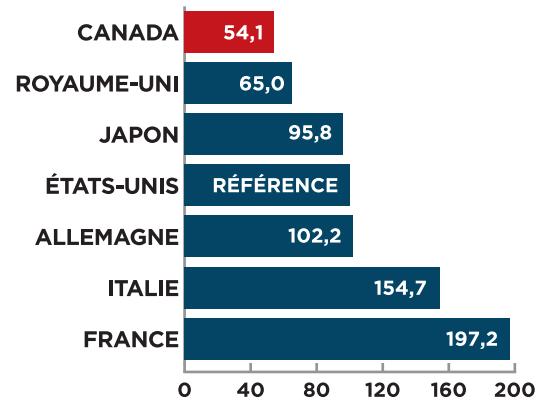
L'édition de 2014 de *Choix concurrentiels* a été publiée en mars 2014. Les résultats de l'étude, y compris les résultats présentés ici, se fondent sur les taux de change qui étaient en vigueur au quatrième trimestre de 2013. Ces résultats sont sensibles à la fluctuation des taux de change.

En 2014, le dollar américain s'est apprécié par rapport à la plupart des devises dans le monde, notamment le dollar canadien. Pour l'entreprise de services financiers modèle, l'avantage du Canada sur le plan des coûts par rapport aux États Unis **augmente et passe de 17,9 à 25,6 p. 100**, en fonction des taux de change de janvier 2015. La vigueur comparative du dollar américain accroît considérablement l'avantage du Canada sur le plan des coûts pour les entreprises offrant des services financiers à l'échelle internationale.

¹ *Choix concurrentiels*, Guide de KPMG sur les coûts d'exploitation à l'étranger et *Choix concurrentiels*, Rapport spécial – Pleins feux sur la fiscalité sont accessibles aux fins de téléchargement à CompetitiveAlternatives.com.



SERVICES FINANCIERS INTERNATIONAUX INDICE DE FARDEAU FISCAL GLOBAL³ RÉSULTATS DU G-7 (ÉTATS-UNIS = 100,0)



EMPLACEMENTS RECHERCHÉS À FAIBLE COÛT

Indice du coût d'exploitation de quelques villes canadiennes (États-Unis = 100,0) :

A	Halifax	75,7
B	Montréal	79,4
C	Vancouver	82,6
D	Edmonton	83,0
E	Toronto	84,7

FAITS SAILLANTS SUR LA FISCALITÉ AU CANADA²

- Pour cette entreprise modèle, l'admissibilité à un crédit d'impôt remboursable ciblé au titre des emplois dans le secteur des services financiers internationaux à Montréal permet de réduire le taux réel d'imposition du revenu de la société, lequel passe à 18,6 p. 100, soit le taux le plus faible des pays du G-7.
- Les coûts de main-d'œuvre découlant de la législation canadienne sont les plus bas des pays du G-7, alors que les coûts découlant des autres taxes et impôts des sociétés sont également bas, classant le Canada en troisième position parmi les pays du G-7.
- Dans l'ensemble, l'indice fiscal canadien total pour cette entreprise de services financiers internationaux est de 54,1 (le plus bas des pays du G-7) et fait état d'un coût fiscal global qui est de 45,9 p. 100 inférieur à celui des États-Unis et de 10,9 p. 100 inférieur à celui du Royaume-Uni.

RÉSUMÉ DES PARAMÈTRES D'EXPLOITATION

ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE : SERVICES FINANCIERS À L'ÉCHELLE INTERNATIONALE

Besoins en installations Locaux à bureaux du centre-ville, de classe A, loués (1 301 m ²)	14 000 pi ²
Main-d'œuvre Gestion Ventes et administration Soutien à la clientèle Autre Nombre total d'employés	8 34 — 8 <hr/> 50
Autres besoins initiaux en investissement Matériel de bureau - en milliers de dollars américains Financement par actions - % des coûts de projet	500 \$ 100 %
Besoins énergétiques Consommation mensuelle d'électricité	18 000 kWh
Autres caractéristiques d'exploitation annuelle Ventes à pleine capacité de production - en milliers de dollars américains Autres coûts d'exploitation - en milliers de dollars américains	 ** 3 000 \$
** Cette activité représente un centre de coûts. Aux fins d'imposition, le chiffre d'affaires attribué à l'activité est censé correspondre à ses coûts, plus une majoration de 18 p. 100.	

² Les calculs de MMK Consulting Inc. se fondent sur des données détaillées de *Choix concurrentiels, Rapport spécial - Pleins feux sur la fiscalité*, lequel a publié uniquement des résultats fiscaux par secteur.

³ Les calculs de MMK Consulting Inc. se fondent sur des données détaillées de *Choix concurrentiels, Rapport spécial - Pleins feux sur la fiscalité*, lequel a publié uniquement des résultats fiscaux par secteur.

